

Rencontres D'Affaires #Transformation Digitale

CAMEROUN

Du 14 au 17 avril 2020

Accompagnez la transformation digitale du Cameroun et découvrez les opportunités des secteurs des télécoms, du e-Learning, et de la formation professionnelle

► VOUS ÊTES...

- Une start-up / PME / ETI innovante
- Vous proposez des équipements pour la modernisation des infrastructures télécoms, des solutions d'apprentissage digital (e-learning) et des outils de formation professionnelle continue (hors-ligne principalement).

► VOUS VOULEZ...

- Prendre part à la révolution numérique en Afrique Centrale
- Générer de nouveaux leads : identifier les besoins des donneurs d'ordres publics et privés et développer votre réseau de contacts
- Gagner en visibilité : présenter votre savoir-faire et vos solutions auprès de vos futurs clients et partenaires



LE CAMEROUN, VITRINE PRIVILEGIEE SUR L'AFRIQUE CENTRALE

1ère économie de la zone CEMAC

Le Cameroun est le premier pays en matière de PIB et de PIB en parité de pouvoir d'achat de la zone CEMAC, avec respectivement 34,9 Mds USD et 89 Mds USD.

- Avec **une expertise française appréciée pour sa qualité**, et des entreprises camerounaises ouvertes aux partenariats, ce besoin en formation professionnelle passe par **l'intégration de modules en e-learning** et la nécessité d'y **intégrer un mode hors-ligne** afin de garantir son succès, principalement dans l'utilisation des outils numériques, des logiciels de gestion, et de la bureautique.
- Lancée en début d'année 2019, **la start-up EKO** propose une application mobile d'apprentissage 100% en ligne. Il s'agit de la première plateforme de e-learning au Cameroun. Depuis 2009, la fondation **Orange Cameroun** intervient via son réseau de 45 écoles numériques et ses 13 maisons digitales.

58 % - Comme le taux de la population congolaise comptant un abonnement mobile, soit le deuxième pays d'Afrique Centrale.

- Le « Plan Cameroun Numérique 2020 » doit faciliter l'accès à internet aux citoyens et le déploiement du haut débit dans toutes les grandes entreprises du pays. **L'ambition du gouvernement est de porter la contribution du numérique au PIB à 10% pour l'année 2020.**
- Appuyé par le dynamisme de son écosystème de start-ups, de nombreuses initiatives existent entre le secteur privé et public. Aussi, **en Octobre 2019, plusieurs incubateurs soutenus par les pouvoirs publics ont lancé la « Kmer-Tech »** : une association d'entreprises regroupant et fédérant les acteurs de la Tech.
- Depuis juillet 2018, et la loi 2018/010, la formation professionnelle est une priorité nationale (**article 1**) et la collaboration avec le secteur privé est vivement encouragée (**article 2**) afin de développer un système de développement de capital humain au service de la compétitivité des entreprises.

- En avril 2019, la France et le Congo ont créé conjointement **le Club Congo-France Numérique**. Ce club répond aux attentes fortes des Congolais en matière de contenus, de services et d'usages et se veut une **plateforme de valorisation de l'offre française** et de **renforcement de la coopération bilatérale dans le numérique**.

- En plus de la création de ce club, le salon Osiane au Congo s'impose peu à peu comme une référence pour l'écosystème du numérique en Afrique Centrale. **Avec 5000 visiteurs, 23 exposants et 11 nationalités représentées**, nous vous proposons de vous accompagner sur l'édition 2020 (20 au 22 avril 2020) : <http://www.osiane.cg/>

POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES D'AFFAIRES ?



- Rencontrer des futurs partenaires
- Rencontrer de clients finaux
- Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur ce marché

Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des partenaires. Le Bureau Business France de Douala identifie les acteurs potentiels du marché, cible et vous organise des rendez-vous avec chacun d'entre eux.

LE PROGRAMME

Mardi
14
Avril

Cameroun - Douala

Accueil par l'équipe Business France Cameroun et présentation de la mission.

Mercredi
15
Avril

Matinée : Séminaire d'information sur le marché camerounais et d'Afrique Centrale, son potentiel sur les secteurs du numérique et ses enjeux. Témoignage d'acteurs clés, entreprises camerounaises et françaises installées localement.

Après-Midi : Début des rendez-vous individuels et personnalisés avec des acteurs institutionnels, publics et privés.

Jeudi
16
Avril

Journée : Rendez-vous B2B individuels et personnalisés.

Soirée : Cocktail de networking en présence de représentants d'entreprises camerounaises, de membres de la communauté d'affaires françaises et d'institutionnels.

Vendredi
17
Avril

Journée : Poursuite des rendez-vous B2B individuels et personnalisés. Clôture et débriefing de la mission.

Soirée : Retour vers la France ou possibilité d'extension de mission sur le Congo

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 31 janvier 2020

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
<ul style="list-style-type: none">○ Séminaire d'information marché en présence des décideurs locaux○ Organisation de votre programme de rendez-vous individuels et personnalisés avec des partenaires institutionnels publics et privés (sur la base des critères soumis par vos soins)○ Participation à la soirée de networking○ Guide des Affaires Cameroun 2019	2 000 €	2 400 €

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Participant supplémentaire de la même société à l'évènement	200 €	240 €
Extension : Organisation d'une mission de prospection individualisée vers le Congo (co-construction d'un cahier des charges) en marge du salon OSIANE	Sur devis	Sur devis

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 4 sur 5 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête GfK 2018)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

www.bpifrance.fr

bpifrance

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- Votre bulletin d'engagement dûment complété et signé par mail à : service-client@businessfrance.fr

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Rencontres d'affaires à l'occasion du sommet de la francophonie – 12 au 14 décembre 2020
TUNISIE, Tunis

Contact : Zohra.sadok@businessfrance.fr

French Tech Tour AFRICA
Afrique du Sud/Nigéria – 25 au 29 Mai 2020

Contact : blandine.aigron@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Rencontres d'Affaires avec les institutions postales d'Afrique et du Moyen Orient
COTE D'IVOIRE, Abidjan – 11 au 13 Août 2020

Contact : innocent.ndry@businessfrance.fr

AFRICACOM 2020
AFRIQUE DU SUD, Cape Town – Novembre 2020

Contact : caroline.ginoux@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Jean-Thomas SESTER

Chargé de Développement

Tech & Services à Douala

Tél : +237 6 71 92 54 09

jean-thomas.sester@businessfrance.fr

Fadwa BELHADJ

Expert sectoriel Logiciels & Cybersécurité

Business France Paris

Tél : +33 1 40 73 34 96

fadwa.belhadi@businessfrance.fr

www.businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **31 janvier 2020** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Crédits photos : aabbestock.com - gettyimages.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

